

# Uzņēmēju kļūdas: kā tās pamanīt un novērst

BEZMAKSAS SEMINĀRS

Uzņēmējdarbības konsultants **Jānis Kļaviņš**, kurš strādājis ar vairāk nekā 800 uzņēmumiem visā Latvijā un bijis uzņēmējdarbības TV raidījuma "Tava darīšana" vadītājs, aicina apmeklēt bezmaksas semināru par reģionu uzņēmumu izaicinājumiem un biežāk pieļautajām kļūdām, kas negatīvi ietekmē peļņitspēju, taču ir diezgan viegli risināmas, ja tās laicīgi pamana. Semināra dalībnieki tiks iepazīstināti arī ar jaunu ikmēneša pasākumu – "**Vērtībrades dienas**", kurš sāksies jau šovasar. Pasākuma noslēgumā – izklaidējoši informējošas prāta spēles par uzņēmējdarbības tēmu.

15.jūnijs, pirmdiena	Gulbene, Ozolu iela 2A (otrajā stāvā)	14:00–19:00	Pieteikties
16.jūnijs, otrdiena	Madona, Madonas Biznesa attīstības centrs, Saieta laukums 2a	14:00–19:00	Pieteikties
17.jūnijs, trešdiena	Cēsis, Gaujas kvartāls	14:00–19:00	Pieteikties
30.jūnijs, otrdiena	Sigulda, LIAA pārstāvniecība Siguldā, Kr.Valdemāra 3a	14:00–19:00	Pieteikties
2.jūlijs, ceturtdiena	Limbaži, Burtnieku iela 2	14:00–19:00	Pieteikties

## Pasākuma plāns

14:00–14:30	Ierašanās, kafija, iepazīšanās
14:30–16:00	Kļūdas biznesā, kā tās pamanīt un novērst
16:00–17:00	Vērtībrades diena Cēsīs, pasākuma nolūks un plāns
17:00–18:00	Uzņēmējdarbības prāta spēles
18:00–19:00	Noslēgums, individuāli jautājumi

## Par vērtībrades dienām

Regulārs uzņēmējdarbības attīstības pasākums, kur Jāņa Kļaviņa vadībā uzņēmēji vienu dienu mēnesī mērķtiecīgi strādā pie biznesa – veic pārdošanas aktivitātes, saņem konsultācijas un dalās pieredzē. Kopīgais mērķis – **peļņa**.



**Pārdošanas grupas** – B2B uzņēmējiem, kas vēlas intensīvi strādāt pie pārdošanas mērķiem



**Kolektīvās konsultācijas** – topošajiem un mazajiem uzņēmējiem



**Individuālās konsultācijas** – specifiskām biznesa vajadzībām

## Ko aplūkosim

**"Ja man būtu nauda..."**  
Naudas trūkums bieži ir simptoms, ne īstais šķērslis.

**Pārdošanas ilūzija**  
Nepietiekamas aktivitātes, vainojot produktu vai komunikāciju.

**Mērķis – izdzīvot**  
Ja mērķis ir izdzīvot – tu tikai izdzīvo.

**Mans produkts ir svarīgākais**  
Uzņēmēja entuziasms bieži pārsniedz klienta reālo interesi.

**Eksports = lielā nauda**  
Ārzemju cena nereti slēpj neredzamas izmaksas.

**Kontā nauda = viss kārtībā**  
Nauda var būt avansa maksājums, kamēr bizness strādā ar zaudējumiem.

**Privātās un biznesa finanses kopā**  
Īpašnieks izmanto uzņēmumakontu privātiem izdevumiem – vai otrādi.

**"Produktu vajag uzlabot, lai pārdotu vairāk"**  
Problēma reti ir produktā – biežāk tā ir pārdošanas aktivitātes.



Konsultants

## Jānis Kļaviņš

Strādājis ar vairāk nekā 800 uzņēmumiem visā Latvijā. TV raidījuma "Tava darīšana" vadītājs. Apmācījis konsultantus Swedbank un LIAA ietvaros.

## Sazinies!

Jautājumi vai šaubas?



+371-29-785-830



janis@makademija.lv